

NEGOCJACJE I MEDIACJE

Program jest zgodny z przepisami ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce (Dz.U. z 2022 r. poz. 574 z późn. zm., dalej „pswn”)



2

SEMESTRY



228h
TEORII



STAŁY DOSTĘP
DO WSZYSTKICH
MATERIAŁÓW



NOWOCZESNOŚĆ
I PONAD 20 LAT
TRADYCJI

SEMESTR I

- Teoria i psychologia konfliktu
- Mediator; etyka pracy, rola i cechy mediatora
- Wybrane zagadnienia psychologii społecznej
- Komunikacja a mediacje i negocjacje - umiejętności mediatora i negocjatora; komunikowane się w sytuacjach ekstremalnych
- Podstawy prawa dla mediatorów i negocjatorów

SEMESTR II

- Zasady i składniki postępowania mediacyjnego
- Narzędzia coachingowe w negocjacjach i mediacjach
- Skuteczne negocjacje; zasady i składniki postępowania negocjacyjnego oraz wybrane techniki negocjacyjne
- Konstruowanie ugód
- Warsztaty mediacyjne i negocjacyjne



WYŻSZA SZKOŁA
KSZTAŁCENIA
ZAWODOWEGO

Program modułowy nie stanowi szczegółowego programu studiów.
WSKZ zastrzega sobie prawo do wprowadzania zmian w programie w trakcie trwania roku akademickiego.