

NEGOCJACJE KRYZYSOWE I POLICYJNE

Program jest zgodny z przepisami ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce (Dz.U. z 2022 r. poz. 574 z późn. zm., dalej „pswn”)



2

SEMESTRY



246h

TEORII



STAŁY DOSTĘP
DO WSZYSTKICH
MATERIAŁÓW



NOWOCZESNOŚĆ
I PONAD 20 LAT
TRADYCJI

SEMESTR I

- Sytuacje kryzysowe i bezpieczeństwo w sytuacjach kryzysowych
- Dynamika i rozwiązywanie konfliktów
- Różnice międzykulturowe w negocjacjach
- Aspekty prawne w negocjacjach kryzysowych
- Podstawy komunikacji społecznej
- Negocjacje kryzysowe i policyjne na arenie międzynarodowej
- Techniki, taktyki i strategie negocjacyjne

SEMESTR II

- Skuteczna komunikacja w sytuacjach kryzysowych. Komunikacja niewerbalna a negocjacje kryzysowe
- Rola i zadania organów administracji publicznej w zarządzaniu sytuacją kryzysową
- Negocjator - warsztat pracy
- Współczesne zagrożenia społeczne
- Kontrolowanie emocji i zarządzanie stresem
- Interwencja psychologiczna w sytuacjach kryzysowych
- Negocjacje zakładnicze
- Zarządzanie w sytuacjach kryzysowych
- Public Relations negocjacji kryzysowych i policyjnych